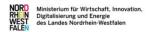
Mit Facebook und Instagram die mediale Reichweite erhöhen



Referentin: Claudia Osterholzer OBS OnlineBuchungService GmbH Regensburg

Gefördert durch:









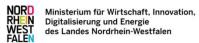




Touristisches Datenmanagement NRW: offen, vernetzt, digital Regionalprojekt: Gastgeber im Fokus

- Projekt für die Gastgeber in Siegen-Wittgenstein
- Ziel: Die Gastgeber in Siegen-Wittgenstein durch eine regionale Gastgeberdatenbank zukunftsfähig gestalten!
- Servicepartner ist die OBS OnlineBuchungService GmbH
- Ansprechpartnerin beim Touristikverband Siegerland-Wittgenstein: Jule Kampen
- Auf dem Weg zur regionalen Gastgeberdatenbank Ihre Vorteile
 - ✓ Mehr Sichtbarkeit
 - ✓ Mehr Reichweite
 - √ Kooperationen

Gefördert durch:



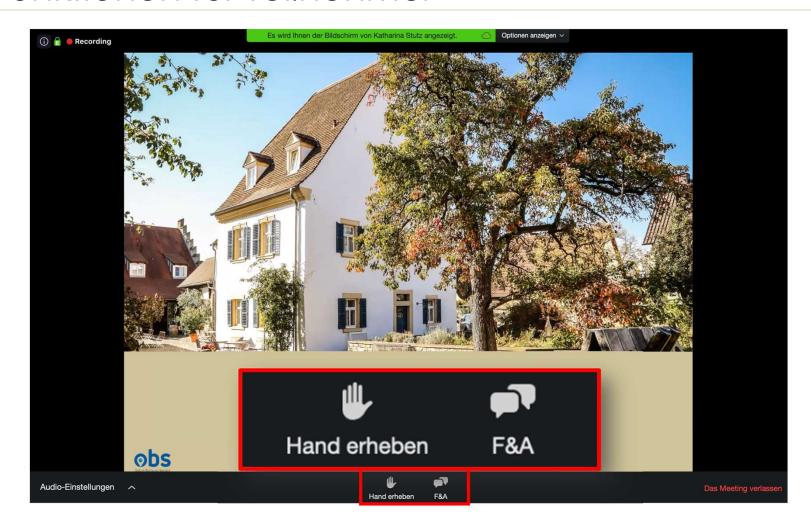








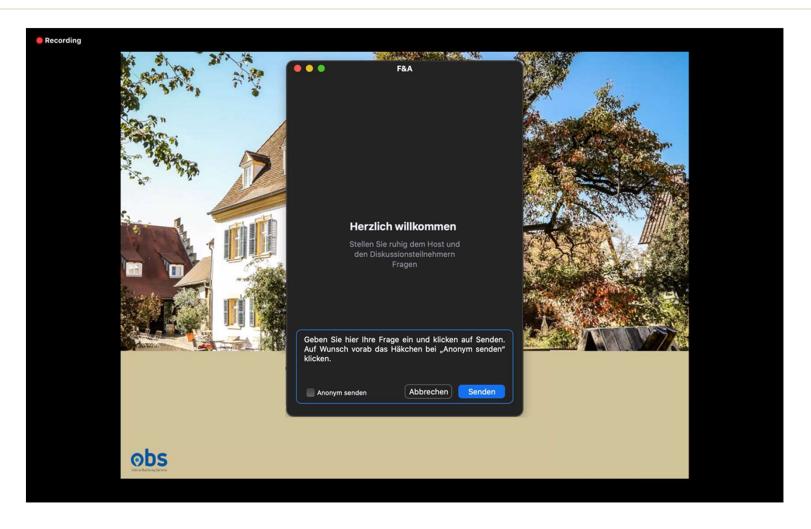
Funktionen für Teilnehmer







Funktionen für Teilnehmer





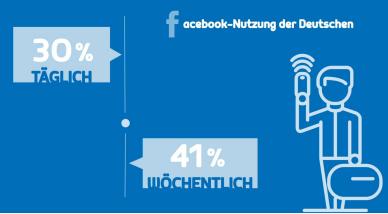


Aktuelle Zahlen













Aktuelle Zahlen

Mobile Anwendungen & Nutzung der Geräte nehmen zu

76%

nehmen ein Smartphone mit in den Urlaub.



72%

Meine Urlaubsfotos mache ich vor allem mit dem Smartphone.



49%

Ich teile Reiseerlebnisse im Internet, z.B. in sozialen Netzwerken oder einem Blog.



46%

Ich reise gern zu Orten, die ich aus sozialen Netzwerken kenne.



39%

Ich möchte das Handy im Urlaub am liebsten gar nicht nutzen.



29%

Mich nerven Urlaubsbilder von Freunden, Familie und Kollegen in sozialen Medien.



13%

Wenn ich ein besonderes Foto für Social Media machen kann, ignoriere ich Absperrungen u. Verbotsschilder.





Fazit: Reisen ist 2021 so digital wie nie.







Was ist Social Media?



















Informationen gehören auf die Website – Geschichten und Erlebnisse in die sozialen Medien





Was ist Social Media?

Was genau will ich erreichen, was ist mein Ziel?

- (Marken-)Bekanntheit
- Reichweite
- mehr Zugriffe auf die Website
- Online Käufe
- Leads (=Kontakte, Email-Adressen)
- Aufbau einer Community
- Generieren von Anfragen und Buchungen







Was ist Social Media?

Wer ist meine Zielgruppe?

- Wie sind sie?
- Was interessiert sie?
- Was bewegt sie, was sind ihre Probleme?
- Welche Medien/Kanäle benutzen sie?

Was erzähle ich?

- Bilder
- Geschichten
- Persönlichkeit(en)





Warum ist Social Media von Vorteil?

- Verknüpfung mit anderen Anbietern
- Kundenbindung
- Reichweite der Gäste nutzen
- Globale Verfügbarkeit
- Zielgruppenspezifische Ansprache
- Interaktion mit Gästen
- auch für kleine Budgets





Facebook **f**



- Geschäftliches Profil erstellen: https://www.facebook.com/pages/creation/?ref_type=facebook_business_web site
- Unternehmensinformationen
- Beiträge
- Fotos
- Messaging
- Bewertungen sammeln







Die wichtigsten Tipps:

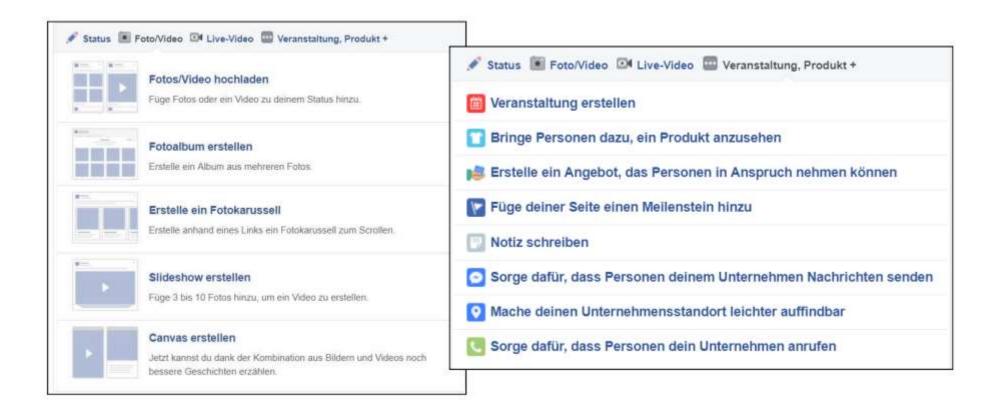
- Relevanz
- Interaktion
- Zeitpunkt
- Regelmäßigkeit
- Formate
- Videos
- Reflexion
- Keine Falschmeldungen, kein Spam, nicht zu werblich







Verschiedene Formate:

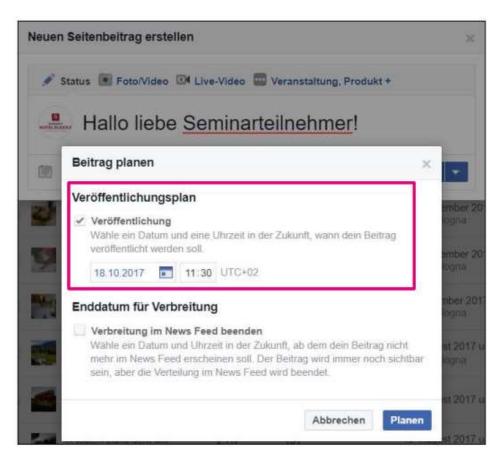








Beiträge im Voraus planen













Was passiert aktuell vor Ort?

Lust auf Urlaub wecken!









Interaktion mit Gästen ermöglichen!





f

Facebook



Uwe Stanke und 75 weitere Personen

Gefällt mir Kommentieren Teilen

1 Kommentar 5 Mal geteilt



Insider-Tipps und persönliche Geschichten erzählen!





Exkurs: Werbung auf Facebook



- Facebook-Ads
- Facebook-Konto und Facebook-Seite erstellen
- Werbeanzeige entwerfen
- Zielgruppe festlegen
- Budget (Tages- oder Laufzeitbudget) festlegen
- Wahl zwischen "Preis pro Klick" oder "Preis für 1.000 Impressionen"
- Erfolgsmessung









- Geschäftliches Profil erstellen: <u>https://business.instagram.com/getting-started/#start-an-account</u>
- Profil ergänzen
- Beiträge teilen
- Interaktion erhöhen







- Hochwertiges Bildmaterial
- Nicht nur das Haus (die Ausstattung, die Zimmer) oder die Region (die Landschaft, die Architektur) darstellen, sondern vor allem die positiven Erfahrungen die die Gäste damit machen
- #hashtags passend zum Bild/Video verwenden
- Versuchen nicht nur Bilder zu posten, sondern Emotionen und Sehnsüchte der Betrachter zu wecken Storytelling!
- Nutzungsmöglichkeiten der Bilddatenbank:

https://bilderpool-suedwestfalen.de/







Die wichtigsten Tipps:

- Interessen
- Aktualität
- Beziehung
- Nutzungshäufigkeit
- Following Wie vielen Personen folgt ein Nutzer?
- Usage Nutzerverhalten







Starten Sie mit Mini-Kampagnen wie z.B.

- einen Tipp der Woche (nur wenn regelmäßig möglich)
- Insider-Tipps
- Blick hinter die Kulissen.
- Fotos von Mitarbeitern und Testimonials zusammen mit Gästen bauen Glaubwürdigkeit auf (Achtung!: Mitarbeiter müssen geschult werden wenn es darum geht, Gäste bezüglich Fotos oder Videos anzusprechen)
- Video-Botschaften des Gastgebers
- Region bewerben
- Redaktionsplan







Nutzung von Hashtags

Die regionalen:

- #siwierleben
- #deinnrw
- #siegerland #wittgenstein
- die jeweilige Kommune
- #siegenwittgenstein
- #rothaarsteig
- #suedwestfalen / #meinsuedwestfalen
- #naturparksr
- #discovergermany (vom Deutschen Tourismus Verband























hohe_bracht_cafe_restaurant Das Hohe Bracht-Team wünscht Ihnen und Ihren Liebsten schöne Feiertage!

Im nächsten Jahr können Sie es sich hoffentlich wieder auf unserer Terrasse gemütlich machen 😉

Wir freuen uns ietzt schon darauf!







hohe_bracht_cafe_restaurant Unsere Terrasse hat heute von 12:00-18:00 Uhr für Sie geöffnet.

Sollte uns wider Erwarten der Regen überraschen (5), finden Sie unter großen Schirmen oder in unseren Pagoden ein trockenes Plätzchen.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

















Gastgeber im Fokus

Sie haben Fragen oder brauchen Unterstützung?

Melden Sie sich gerne bei:

Jule Kampen

Touristikverband Siegerland-Wittgenstein e. V.

& 0271 333 1017

j.kampen@siegen-wittgenstein.de



Gefördert durch:



Ministerium für Wirtschaft, Innovation, Digitalisierung und Energie des Landes Nordrhein-Westfalen





EUROPÄISCHE UNION Investition in unsere Zukunft Europäischer Fonds für regionale Entwicklung



